



— Web 講演会・ライブ配信事業

STORY

02

Web 講演会事業の
ドタバタ急成長

KIT HISTORY
M A N G A

2012年10月
様々な苦境を
乗り越え※

東京日本橋に
初のスタジオ
「KIT STUDIO」
を開設

応接室

会議室

お弁当

ゆったりとした控室や
大人数も入れる会議室
質の高い
お弁当のご用意など

の利
ねい
が
て
る

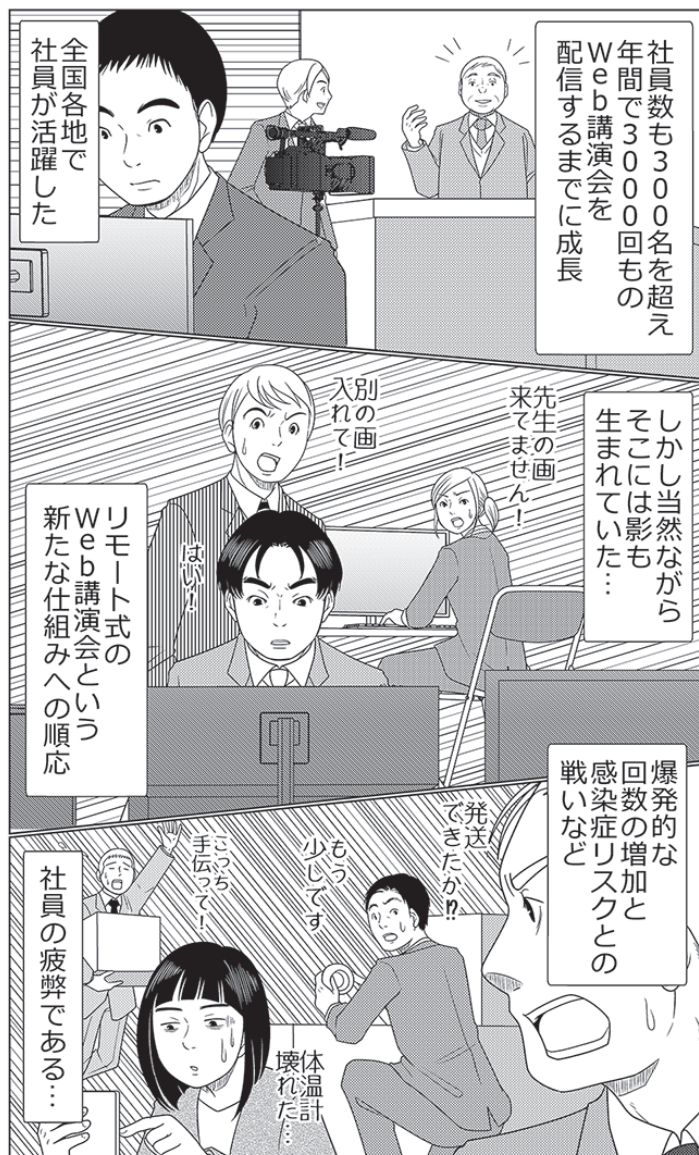
Web講演会・
ライブ配信事業を行う
木村情報技術ならではの
自社スタジオで

充実設備

お客様にも
ご好評
いただいている
充実の
ハイクオリティ
スタジオである

※様々な苦境と札幌スタジオ開設の苦難も15周年マンガに！





※表情を見せるため以降はマスク未着用で描いています。

ピークの時は
電話が鳴りやまず

はい！
講演会の
ご相談ですね

ありがとう
ございます

はい
木村情報技術
です

受話器を置いては
すぐまた次の電話に出る
という状態だった

スケジュールを
整理しないと
マズいな…

そうですね

東京					
大阪					
福岡					
札幌					
千葉					
岐阜					

A社さんが
東京から
札幌

B社さん岐阜
C社さん大阪

東京・東京・札幌
東京・岐阜・千葉
大阪・福岡…

間に撤去・
移動・設置…

あゝ

マジか

こ…これは…
一週間帰って
来れませんね…

金曜から翌週の
土曜までぶつ通しの
出張となった…

また別の
講演会のご依頼

来月15日の
予定で
お客様より
ご依頼が
ありました

あゝ私の担当の
会社さんです

え！
僕もです

うそ？！
自分もです

どうすんの？

マジ！？
であたしも

ああその日は
私の担当の
お客様も
入ってますね

ええ！？何件
カブってる！？

1日20数件で
限界だろう…

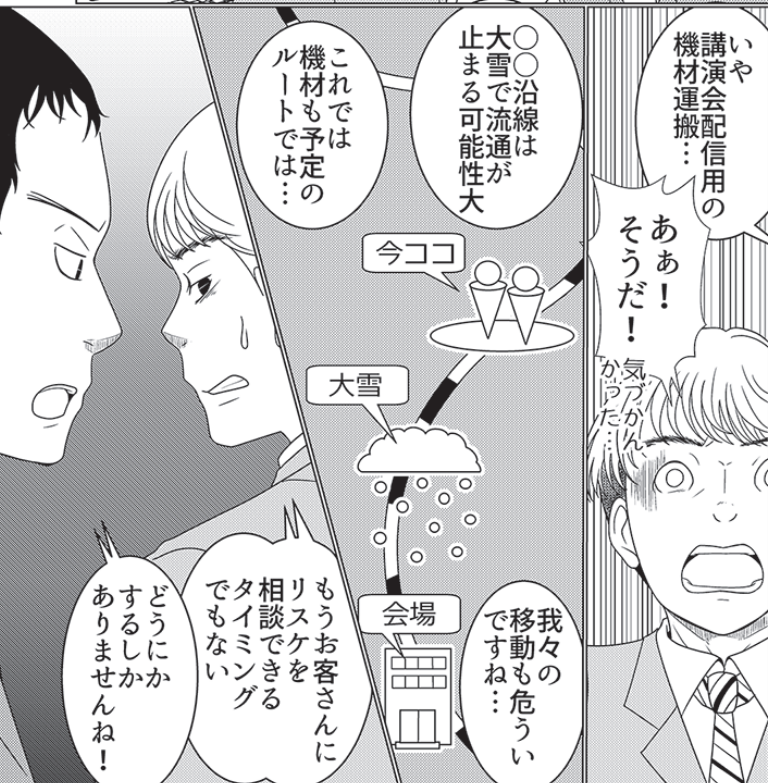
申しわけ
ないです…

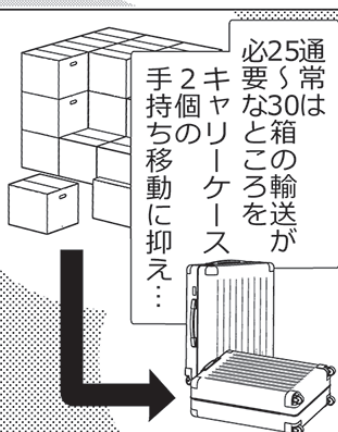
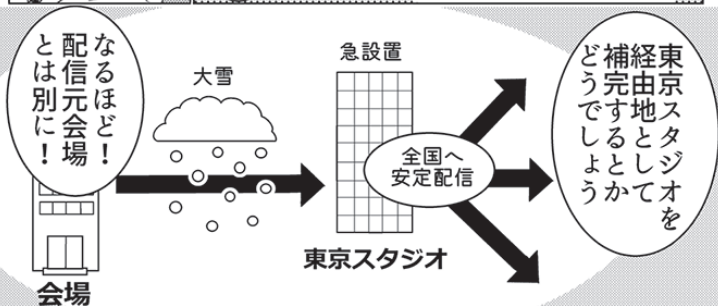
仕方ない…
お断りの…
ご連絡を…

うう…
ツライ…

お問合せ数
平常時の7・5倍
大量にお断りを
せねばならない

その心苦しさもまた
皆の疲弊感を
増長するのだ…









そして賞与は

社員の皆から
社長宛てに多くの
感謝メールが
直接届くという
事象も生み

うう…

うれしい！

役員一同としても
逆に感動をいただく
一幕でもあった

一方で
この時すでに
木村は懸念も
持っていた

…今は
コロナの影響で
一時的に案件が
増加したに
過ぎない

競合も
増えてきている

対応策を
考えて
おかねば…

木村の読みは
的中する
こととなる…

リモート式の
Web講演会が
当たり前に
なりつつある